



-顧客管理システム-

# PASCAL



## ABOUT CORPORATION - 会社概要 -

会社名	株式会社SailingDay
代表者名	代表取締役 長谷 有希央
設立年月日	2021年(令和3年)1月18日
所在地	〒340-0204 埼玉県久喜市上川崎5 3 2 番地 2
事業内容	クラウドアプリケーションの開発・提供 顧客管理システムサービスの提供・運用 ECサイトの開発・保守・管理 ホームページ制作



# CRMとは？ - What is CRM ? -

# CRMとは？ - What is CRM？ -

多忙な経営者・個人事業主・営業パーソンは、  
日々の業務に追われており営業生産性の向上が急務

66%

営業前後活動

事務作業・資料作成



顧客調査・優先順位付



データ入力



社内会議・研修



34%

営業活動

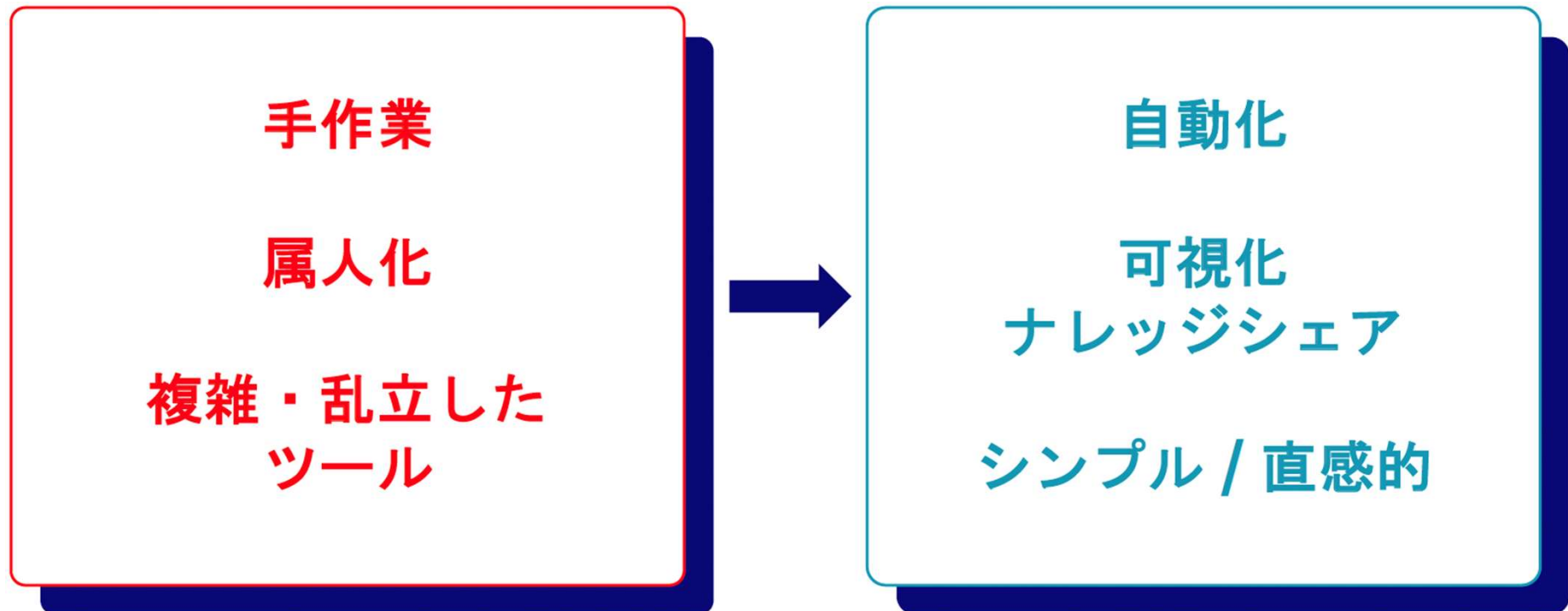
顧客やりとり・提案



新規・見込顧客開拓

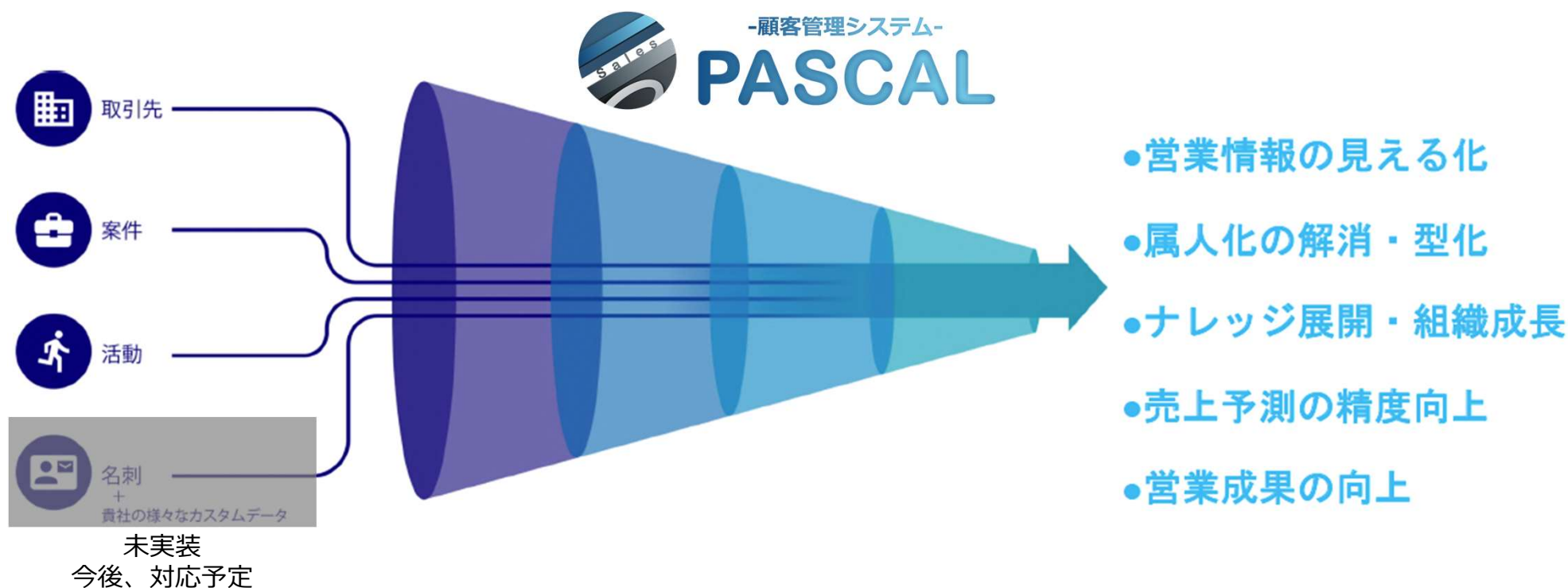


## 営業支援ツール(CRM)活用による 営業生産性の向上が持続的な事業・組織成長のカギ



## CRMとは？ - What is CRM? -

営業支援ツールは、データの蓄積・活用を強化サポート  
属人的な営業活動から脱却し、営業活動を効率化・高度化

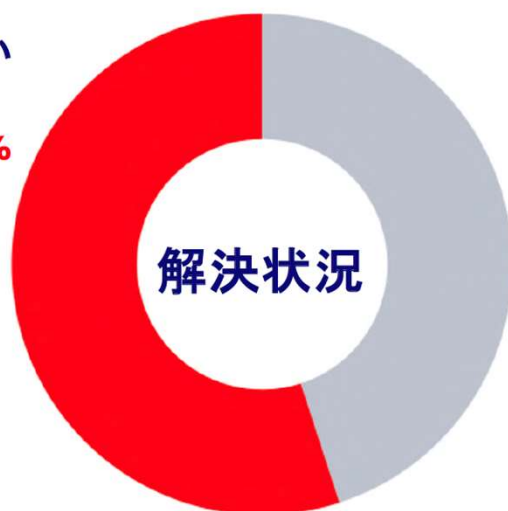


# CRMの課題 - ISSUE -

## CRMによる営業改革の“失敗”の現実

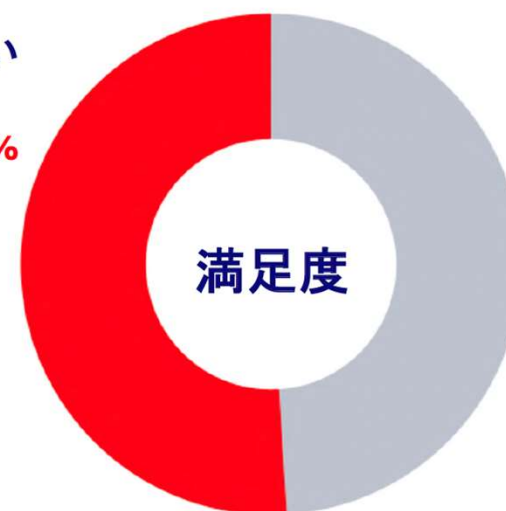
解決していない

55%



満足していない

51%



**営業改革の施策として多くの企業が顧客管理ツールの導入/活用を試みるが、過半数の企業が失敗に終わる**



## SFA/CRMの利用が進まない要因の調査結果



CRMは、多くの企業の現場にとって  
“入力されず”  
“使いこなせない”

## 旧世代型CRMは**管理者向け** 現場活用には**3つの壁**



**データ入力コスト**  
高い入力負荷

入力が難しそう...

画面遷移が複雑...



**データ活用コスト**  
曖昧な活用目的

見るべき情報・数字が  
分からない...

自分にとって  
何の役に立つのか...



**運用・定着コスト**  
設定困難・高額費用

設定が難しすぎる...  
サポートから返事が  
なかなか来ない...

運用・保守費用が  
見合わない...



# 私たちの解決方法 - SOLUTION -

## Sales PASCALは 現場定着ファースト・現場が率先して使いたくなる

 **簡単データ  
入力/蓄積**



The screenshot shows a web-based form for creating a new customer record. The form is titled '見込客を作成する' (Create New Prospect). It includes various input fields for personal and contact information, such as name, address (Address Line 1, 2, 3), phone numbers, and email. There are also dropdown menus for selecting gender, marital status, and country. The interface is clean and user-friendly, designed for quick data entry.

 **誰でも  
データ活用**



 **簡単設定/  
運用サポート**

充実した多様な  
活用セミナー

活用伴走型  
プレミアムサポート



# 特徴的な機能 - FUNCTION -

# 特徴的な機能 - FUNCTION -

## 簡単データ入力/蓄積 使いやすいUI/UXによるデータ入力の向上

操作時間目安：  
案件更新10秒、登録1分

The screenshot shows the '顧客一覧' (Customer List) page in the PASCAL system. It features a sidebar with navigation options like 'ホーム', '見込客一覧', '\$ 案件一覧', '見積一覧', '商談履歴', '受注一覧', '請求一覧', '納品一覧', '顧客一覧', '取引先一覧', '担当者一覧', '従業員一覧', 'チーム一覧', '製品一覧', '設定', and 'バージョン'. The main content area displays a table with columns for '名称', 'ラベル', and '作成者名'. Below the table, there are rows for '顧客担当者名', '見積顧客1', '受注顧客1', and '顧客1', each with a set of action buttons (→, ←, \$, +, 買, 売, 済, 済, 済).

The screenshot shows the '見込→受注見込' (Forecast to Order Forecast) page. It includes a sidebar with navigation options similar to the first screenshot. The main content area is divided into '詳細' (Details) and '商品一覧' (Product List). The '詳細' section contains fields for '金額' (Amount: ¥1,000,000), '案件説明' (Case Description), '顧客担当者名' (Customer Representative Name), '取引先名' (Customer Name), '会社名1' (Company Name 1: United States), '社内担当者名' (Internal Representative Name), and '担当者1' (Representative 1). The '商品一覧' section has a table with columns for '商品名', '単価', '数量', and '合計'. A '保存する' (Save) button is visible at the bottom right.

# 機能一覧 - FUNCTION -

ダッシュボード	蓄積した顧客・案件をダッシュボードに可視化できる
案件管理	顧客・営業担当・見積・売上金額など案件ごとに必要情報を紐づけて管理できる
商談管理	商談訪問日、面会者、活動などの商談内容を記録し、現在の進捗状況が確認できる
データ共有	営業活動に必要な提案資料、製品カタログなどデータを格納できる
顧客管理	企業情報、案件、売上推移、商談履歴を顧客を起点にあらゆる情報を管理できる
コミュニケーション	営業担当が共有したコンテンツにコミュニケーションやコメントを一元化する
アクション管理	商談相手とのやり取りの経過などを登録できる。
顧客基本情報管理	顧客の氏名、住所、電話番号、性別、年齢などの基本的な情報を登録/管理する
見込客管理	セミナーや展示会、名刺など潜在顧客を管理する
書類作成機能	見積書、請求書、納品書を発行できる

## 運用サポート

1人1人に寄り添ったリアルタイムチャットボットサポート・  
プレミアムサポートで強化支援

### リアルタイムチャットサポート

お困り事はチャット相談  
で即解決

無料

ユーザーの誰もが操作の不明点など  
直接相談可能 (平日: 10時-18時)

専任CSチームがレスポンスタイム  
1分21秒(中央値)でサポート

再度お越し頂き、ありがとうございます！😊  
一度、web会議などで実際の  
デモご覧頂きながら詳しいお  
話出来ればと思いますが、い  
かがでしょうか？

### プレミアムサポート

サポート内容

- ・基本概念 / 操作方法 説明
- ・設定支援: 取引先項目
- ・設定支援: 案件タイプ
- ・設定支援: 案件基本項目 / 詳細項目
- ・設定支援: アクション目的
- ・設定支援: コンタクト項目
- ・運用 / 定着化支援
- ・活用 / 改善支援
- ・事例資料の提供

月額  
5万円から

補足

- ・価格はすべて税抜価格です
- ・費用はライセンス数1~25IDまで月額5万円、
- ・26ID以上の場合は25IDごとに月額5万円が追加となります  
(例) 26~50ID: 月額10万円、51~75ID: 月額15万円、76~100ID: 月額20万円
- ・面談でのお打合せは月1回程度を上限とさせていただきます



## Sales PASCAL導入の効果

営業現場で実際に活用いただいているお客様が売上向上や工数削減を実現

Sales PASCAL利用ユーザー1  
人あたりの売上アップ率

+39.6%

Sales PASCAL利用ユーザー1  
人あたりの工数削減率

-30.0%

# 費用 - PRICING -

# PASCAL費用 - PRICING -

## ライセンス費用(年間契約・一括払い) \*表示価格は、税込です。

Most Popular

グロース  
Growth

初期費用660,000円  
月額110,000円～

10人のユーザーを含む  
追加ユーザーあたり月額11,000円  
全ての営業組織の  
成長を支援する基本プラン

主な機能

顧客管理機能 見積書作成機能 請求書作成機能 納  
品書作成機能 権限設定 ダッシュボード  
受注管理機能 タスク管理

プレミアム

Premium

期間  
限定

~~初期費用660,000円~~ → **特別価格  
110,000円**  
月額264,000円～

30人のユーザーを含む  
追加ユーザーあたり月額5,500円  
全ての営業組織の  
ユーザー数を拡張したプラン

主な機能

顧客管理機能 見積書作成機能 請求書作成機能 納  
品書作成機能 権限設定 ダッシュボード  
受注管理機能 タスク管理

# PASCAL費用 - PRICING -

## 有償サポート費用 \*表示価格は、税込です。

### スポット SPOT

110,000円/回～

スムーズな運用開始/定着促進のために  
スポットの支援をします。  
短期集中のプランです

#### 内容

CMRソフトの初期設定支援  
操作説明(入力・活用方法)  
分析方法研修  
設定変更支援 など

### プレミアム Premium

月額55,000円～

貴社専任カスタマー担当がつきます。  
PASCALの導入・運用・活用・改善をサポートする定額制のサポートです。

#### 内容

チャットサポート  
導入支援  
運用定着支援  
活用改善・支援

-顧客管理システム-

# PASCAL

最後までお読みいただき、ありがとうございました